



Мы предлагаем Вам готовый бизнес под ключ

Каким бизнесом заняться? Как начать свое дело? Какой бизнес открыть? - на эти вопросы мы знаем ответ. Покупка франшизы сети магазинов КРЕПМАРКЕТ и организация розничных продаж под одноименным брендом по продаже крепежа, метизов, инструмента и расходного материала являются одним из наиболее надежных способов начать свое собственное дело. С первого взгляда может показаться, что наше франчайзинг бизнес предложение - это не самый дешевый путь в прибыльный бизнес, но если учесть всестороннюю поддержку со стороны головной компании, он может стать для Вас самым легким способом открытия своего дела, своего бизнеса.



Преимущества франшизы розничной сети "КРЕПМАРКЕТ"

- свой прибыльный бизнес
- известный бренд с постоянно растущей клиентской базой и лояльными к бренду потребителям
- возможность открыть собственное дело с минимальными затратами на рекламу и маркетинг
- спец. цена – это цена только для партнеров-франчачи. **Входные цены на магазины едины для всей сети и для всех франчайзи на всей территории России.**
- высокая норма прибыли и высокая рентабельность бизнеса
- гарантируется право эксклюзивной торговли на определенной территории
- детализированная информация по ведению бизнеса
- бесплатная подробная планограмма магазина с расстановкой необходимого торгового оборудования
- фирменное торговое оборудование
- бесплатная разработка наружной рекламы магазина в корпоративном стиле
- подготовка и обучение персонала специфике товара и технологии розничных продаж на торговых точках Москвы
- широчайший ассортимент метизов, строительного крепежа, расходного материала, инструмента
- отлаженная ассортиментная матрица
- 100% товарное наполнение и гарантированное обеспечение товаром с собственного логистического центра в Москве
- оперативная информация о всех новинках

- первоочередность отгрузки продукции в магазины франчайзинговой сети
- Фирменный стиль в спецодежде



- выгрузка товарного наполнения в программу учета 1С
- индивидуальный подход к заказчику
- рекламная поддержка, интернет
- пособие по продажам



Собственные инвестиции потенциального партнера:

- Стоимость складывается из следующих показателей:
- Единовременный взнос за присоединение к торговой сети и исключительное пользование товарным знаком КРЕПМАРКЕТ™ - 250 000.00 рублей.

- Торговое оборудование. Стоимость торгового оборудования на новый магазин франчайзи зависит от площади и конфигурации магазина (торговой точки) и просчитывается исходя из технического задания, и не входит в сумму товарного наполнения магазина.
- Товарное наполнение по сумме инвестиций составляет от 3 млн. рублей. Стоимость может варьироваться и зависит от конфигурации и площади магазина. ТН перед отгрузкой оплачивает франчайзи 100%. На магазине позиции будут представлены в максимальном ассортименте и размерном ряду и соответствовать нашим испытанным и проверенным товарным матрицам.
- Первая доставка товара и оборудования до места расположения магазина оплачивается франчайзи. Все последующие поставки для пополнения магазина для франчайзи бесплатные, но зависят от суммы заказа.
- Роялти - ежемесячно. Фиксированная сумма 13 500 руб. на дату платежа с каждого открытого магазина независимо от площади, начиная со второго месяца работы магазина.
- Контрольно-кассовое оборудование - мы предлагаем партнеру список необходимой периферии и оборудования в магазине, для корректной стыковки и начала работы.
- Наружная реклама - стоимость наружной рекламы зависит от ряда факторов, материалов изготовления и возможности согласованного размещения. В среднем это может составлять от 50 000 рублей до 350 000 рублей.
-

Что входит в 250 000 единовременного вознаграждения.

- право использовать в своей предпринимательской деятельности (при продаже товара) наш Товарный знак КРЕПМАРКЕТ™ и коммерческое обозначение,
- приемы и методы ведения бизнеса,
- доработанную программу учета (1С),
- обучение персонала,
- планограмма магазина,
- сбор и монтаж стендов на месте под "ключ", выкладка товар
- юридическое сопровождение.

Процедура подачи заявки на франшизу и открытие фирменного магазина сети "КРЕПМАРКЕТ"

Для открытия фирменного магазина под торговой маркой «КРЕПМАРКЕТ» необходимо подать заявку свободной формы в письменном виде на электронный адрес компании

franshiza@krepmarket.ru

Требования к месторасположению фирменного магазина «КРЕПМАРКЕТ»

Для начала бизнеса и открытия фирменного розничного магазина необходимо наличие собственного или арендованного на длительный срок помещения на первом этаже (**площадью от 60 до 200 кв.м**). Помещение открытой планировки, правильной формы, квадрат или прямоугольник. С возможностью размещения наружной рекламы.

Место положение Вы определяете самостоятельно, исходя из перечисленных ниже параметров, но к этому вопросу подойдите как потребитель:

- Где было бы вам удобно купить крепеж?
- Где и как припарковать автомобиль?
- Пешеходный трафик
- Видимость рекламы магазина

Это может быть:

- Оживленная или проезжая трасса
- Проходная улица
- Место в торговом строительном центре или магазин на строительном рынке
- Обратит внимание на соседствующую торговую инфраструктуру, находящиеся рядом магазины строительной тематики
- Строящиеся дома и микрорайоны и т.д.

Подходите к выбору помещения вдумчиво и взвешенно, хорошее местоположение - это немаловажный фактор для хорошей "раскрутки" бизнеса и быстрой окупаемости.

Необходимые документы к заявке на франшизу:

Для юридического лица:

- Копия всех страниц Устава;
- Копия свидетельства о государственной регистрации Юридического лица либо
- -для лиц, зарегистрированных до 01.06.2002г. Свидетельство внесения записи в ЕГРЮЛ о юридическом лице, зарегистрированном до 01.06.2002г.
- -для лиц, зарегистрированных с 01.01.2017г. Лист записи о создании Юридического Лица;
- Копия свидетельства ИНН;
- Копия протокола или Решения о создании Общества;
- Копия протокола или Решения о назначении руководителя;
- Приказ о вступлении в должность руководителя;
- карточка учетных сведений (карточка организации с реквизитами);
- Правоустанавливающий документ на адрес регистрации Юридического лица и на фактический адрес местонахождения (договор аренды либо свидетельство о праве собственности или выписка из ЕГРН).

Для Индивидуального предпринимателя:

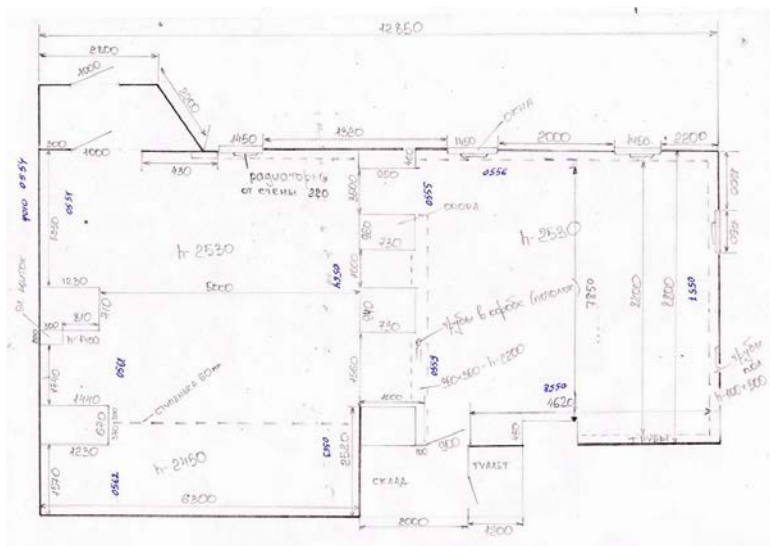
- Копия паспорта;
- Карточка учета (карточка ИП с реквизитами);
- Копия свидетельства о внесении в ЕГРИП записи об Индивидуальном Предпринимателе/ копия свидетельства ОГРНИП (о государственной регистрации физического лица в качестве Индивидуального предпринимателя) либо
- -для ИП зарегистрированных с 01.01.2017 г. Лист записи о приобретении физическим лицом статуса индивидуального предпринимателя;
- Копия свидетельства ИНН;
- Если индивидуальный Предприниматель подписывает договор через представителя-документ, подтверждающий полномочия физического лица, подписывающего Договор.

- **Подробный план планируемого торгового помещения. (ширина дверных проемов, высота помещения, длина стен, обозначенные все проёмы: арки, дверные и оконные проемы, радиаторы отопления, конструкции из гипсокартона, столбы, электрические щиты, пожарные краны, подоконники, лестницы, тамбуры и т.д.). ПИБовская схема не подходит, потому как не отражает всех нюансов помещения. Допустима схема, нарисованная от руки, с проставленными размерами**

- Фотографии помещения и фасада будущей розничной точки на момент подачи заявки для наших рекомендаций: по ремонту и отрисовки рекламы в фирменном стиле "КРЕПМАРКЕТ" (привязка рекламы к фасаду, местности)



- План торгового соседства и инфраструктуры района (в произвольной форме) - по желанию



Купить франшизу "КРЕПМАРКЕТ" - этапы взаимодействия

- Подача заявки на открытие магазина "Крепмаркет" franshiza@krepmarket.ru
- Коммерческое предложение с подробной планограммой по открытию нового магазина
- Изготовление рекламного дизайн-проекта открываемой розничной точки (бесплатно)
- Подписание договора коммерческой концессии (центральный офис, Москва)
- **Обучение и стажировка персонала в Москве происходит непосредственно на магазинах КРЕПМАРКЕТ (10-14 дней; происходит во время сборки товара на отгрузку, чтобы к открытию магазина персонал был полностью подготовлен) после стажировки - сдача экзамена. Непосредственное обучение персонала - бесплатно.**
- 100% оплата товарного наполнения и торгового оборудования
- Консолидация и отгрузка товара франчайзеру (10-14 дней)
- Выезд специалиста мерчендайзера компании "КРЕПМАРКЕТ" для раскладки товара и подготовки к открытию Вашего магазина "под ключ" (5-10 дней)

Наш профессиональный опыт в продажах крепежных систем и многолетние наработки в организации торговли магазинов крепежа, позволяют создать формат магазина, аналогов которому не существует на российском рынке.

Все существенные условия договора коммерческой концессии (франшизы), стандартные. С обязательствами одной и другой стороны.

Чтобы купить франшизу Крепмаркет остается лишь оформить договор и сделать инвестиции в самого себя. Желаем, чтобы продажа крепежной продукции стала для вас успешным доходным бизнесом.

Если Вас заинтересовала наша франшиза, мы с удовольствием ответим на все ваши вопросы franshiza@krepmarket.ru